

Wir sind ein erfolgreich expandierendes mittelständisches Handelsunternehmen, das sich auf Integrationsleistungen im Bereich der Lese- und Kennzeichnungstechnik spezialisiert hat. Beratung, Analyse sowie die Integration der benötigten Hardware werden hierbei immer im Kontext gesehen. Überdurchschnittliches Know-how, enge Kooperation mit unseren Herstellern sowie hohe Kundenorientierung sind hierbei der Garant für außergewöhnlich erfolgreiche Lösungen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir:

## **Mitarbeiter Leitung Vertrieb (m/w) – Head of Sales**

### **Ihre Aufgaben:**

Als Leitung Vertrieb (m/w) - Head of Sales zeichnen Sie sich verantwortlich für die Zielerreichung im Rahmen der Jahresplanung und dies vor dem Hintergrund der Unternehmensvision sowie Mission. Sie koordinieren das Key Account Management, den Vertriebsaußendienst, den Vertriebsinnendienst und die Vertriebsunterstützung. Als Leitung Vertrieb tragen Sie wesentlich zur Absatzplanung bei; des Weiteren legen Sie, gemeinsam mit der Unternehmensleitung, die Ziele der Mitarbeiter im Vertrieb fest und verantworten deren Einhaltung und Kontrolle, indem Sie die Integration der Mitarbeiter und Entwicklung des Vertriebes fördern. Darüber hinaus betreuen Sie eigenständig einen definierten Kundenstamm und unterstützen Ihre Mitarbeiter bei definierten Kundenterminen vor Ort.

### **Ihre Qualifikation:**

Als Vertriebspersönlichkeit verfügen Sie über ein abgeschlossenes Studium in BWL, Wirtschaftsinformatik, oder haben einen vergleichbaren Abschluss oder eine abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen oder technischen Bereich.

Sie verfügen über mehrjährige Erfahrung als Vertriebsleiter und zeichnen sich durch hohes Engagement und Zielstrebigkeit aus. Branchenkenntnisse sind hierbei von Vorteil. Zu Ihren Stärken gehören der sichere Umgang mit Kunden, Qualitäts- und Kostenbewusstsein sowie ein überzeugendes Auftreten. Sie gehen Ihre Aufgaben mit einer positiven Arbeitseinstellung und einem hohen Maß an Belastbarkeit an und können sehr gut kommunizieren. Des

Weiteren verfügen Sie über gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift. Sie arbeiten gerne im Team und bringen sich erfolgreich ein. Sie agieren als Motivator und können Ihr Team beständig auf hohem Einsatzniveau halten. Flexibilität, Gewissenhaftigkeit und Verantwortungsbewusstsein sowie eine hohe Kundenorientierung runden Ihr Profil ab.

**Unser Angebot:**

Als junges und expandierendes mittelständiges Dienstleistungsunternehmen bieten wir Ihnen ein spannendes, abwechslungsreiches und zukunftsorientiertes Arbeitsumfeld. Bereits nach kurzer Einarbeitungszeit werden Sie Ihre Aufgaben selbständig bearbeiten und die dazugehörenden Abläufe eigenverantwortlich koordinieren. Mit Kreativität und Flexibilität können Sie aktiv an der Geschäftsentwicklung teilnehmen.

Senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung an [stellenmarkt@eskape.de](mailto:stellenmarkt@eskape.de) :

**Ansprechpartner:**

ESKAPE Gruppe  
Frau Nina Holdmann  
Julius-Probst-Straße 1  
D-66459 Kirkel-Limbach