

Wir sind ein erfolgreich expandierendes mittelständisches Handelsunternehmen, das sich auf Integrationsleistungen im Bereich der Lese- und Kennzeichnungstechnik spezialisiert hat. Beratung, Analyse sowie die Integration der benötigten Hardware werden hierbei immer im Kontext gesehen. Überdurchschnittliches Know-how, enge Kooperation mit unseren Herstellern sowie hohe Kundenorientierung sind hierbei der Garant für außergewöhnlich erfolgreiche Lösungen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir:

## **Mitarbeiter Vertriebsaußendienst (m/w) – Junior/Senior Account Manager**

### **Ihre Aufgaben:**

Ihr Aufgabengebiet umfasst die selbständige Bearbeitung und den Ausbau unseres Kundenstammes sowie den Vertrieb unserer Produkte und Dienstleistungen. Sie gewinnen und beraten potenzielle Neukunden und betreuen Bestandskunden überwiegend vor Ort. Hierbei kommunizieren Sie mit unterschiedlichen Gesprächspartnern in den entsprechenden Fachabteilungen. Vertragsverhandlungen, Angebotserstellung und Vertragsabschlüsse steuern Sie eigenverantwortlich in enger Zusammenarbeit mit der Vertriebsunterstützung. Eine umsatz- und gleichzeitig kundenorientierte Denkweise prägen Ihren Arbeitsstil.

### **Ihre Qualifikation:**

Als Vertriebspersönlichkeit verfügen Sie über eine qualifizierte kaufmännische Ausbildung und besitzen ein technisches Verständnis auch innerhalb der IT. Ihre Stärken liegen idealerweise im Aufbau von Kundenkontakten und der Pflege von Kundenbeziehungen vor Ort. Sie gehen Ihre Aufgaben mit einer positiven Arbeitseinstellung und einem hohen Maß an Belastbarkeit an und können sehr gut kommunizieren. Der Umgang mit MS Office ist Ihnen bestens vertraut. Des Weiteren verfügen Sie über gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift. Sie arbeiten gerne im Team und bringen sich erfolgreich ein. Flexibilität, Gewissenhaftigkeit und Verantwortungsbewusstsein sowie eine hohe Kundenorientierung runden Ihr Profil ab.

**Unser Angebot:**

Als ein erfolgreich expandierendes mittelständiges Handelsunternehmen bieten wir Ihnen ein spannendes, abwechslungsreiches und zukunftsorientiertes Arbeitsumfeld. Bereits nach kurzer Einarbeitungszeit werden Sie Ihre Aufgaben selbständig bearbeiten und die dazugehörigen Abläufe eigenverantwortlich koordinieren. Mit Kreativität und Flexibilität können Sie aktiv an der Geschäftsentwicklung teilnehmen.

Senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung an [stellenmarkt@eskape.de](mailto:stellenmarkt@eskape.de) :

**Ansprechpartner:**

ESKAPE Gruppe  
Frau Nina Holdmann  
Julius-Probst-Straße 1  
D-66459 Kirkel-Limbach