

Wir sind ein erfolgreich expandierendes mittelständisches Handelsunternehmen, das sich auf Integrationsleistungen im Bereich der Lese- und Kennzeichnungstechnik spezialisiert hat. Beratung, Analyse sowie die Integration der benötigten Hardware werden hierbei immer im Kontext gesehen. Überdurchschnittliches Know-how, enge Kooperation mit unseren Herstellern sowie hohe Kundenorientierung sind hierbei der Garant für außergewöhnlich erfolgreiche Lösungen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir:

## **Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w) – Junior/Senior Inside Sales**

### **Ihre Aufgaben:**

Im Team des Vertriebsinnendienstes sind Sie der Ansprechpartner für die telefonische Betreuung unserer Kunden und stellen für diese Angebote und Produkt- bzw. Lösungsinformationsunterlagen zusammen. Ihr Aufgabengebiet umfasst die Kundenentwicklung, das Nachfassen von Angeboten, die Prüfung von Kundenbestellungen auch die Dokumentation Ihrer Kundenkontakte. Darüber hinaus sind Sie für Neukundenakquise in Vorbereitung und Durchführung sowie für die Kundenplanung verantwortlich.

### **Ihre Qualifikation:**

Sie verfügen über eine qualifizierte, kaufmännische Ausbildung. Sie sind Berufseinsteiger oder haben Erfahrungen in der Betreuung von Kunden in einer vergleichbaren Position gesammelt. Sie gehen Ihre Aufgaben systematisch und mit einer positiven Arbeitseinstellung an und können sehr gut kommunizieren. Sie verfügen über sehr gute Englischkenntnisse und der Umgang mit MS Office ist Ihnen bestens vertraut. Sie arbeiten gerne im Team und bringen sich erfolgreich ein. Flexibilität, Gewissenhaftigkeit und Verantwortungsbewusstsein sowie eine hohe Kundenorientierung runden Ihr Profil ab.

**Unser Angebot:**

Als ein erfolgreich expandierendes mittelständiges Handelsunternehmen bieten wir Ihnen ein spannendes, abwechslungsreiches und zukunftsorientiertes Arbeitsumfeld. Bereits nach kurzer Einarbeitungszeit werden Sie Ihre Aufgaben selbständig bearbeiten und die dazugehörigen Abläufe eigenverantwortlich koordinieren. Mit Kreativität und Flexibilität können Sie aktiv an der Geschäftsentwicklung teilnehmen.

Senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung an [stellenmarkt@eskape.de](mailto:stellenmarkt@eskape.de) :

**Ansprechpartner:**

ESKAPE Gruppe  
Frau Nina Holdmann  
Julius-Probst-Straße 1  
D-66459 Kirkel-Limbach